

# GIE Eyes-Road

## Fédérer les acteurs de l'optique

CRÉÉ EN 2002, LE GIE EYES-ROAD EST UNE PLATE-FORME INDÉPENDANTE DE DONNÉES INFORMATIQUES CONÇUE POUR FÉDÉRER TOUS LES ACTEURS DE L'OPTIQUE (INDUSTRIELS, DISTRIBUTEURS, ÉDITEURS DE LOGICIELS ET OPTICIENS). PARTI DE TROIS MEMBRES FONDATEURS, LA CDO, AMERICAN OPTICAL ET CRISTALLIN, LE GIE COMPTE DÉSORMAIS DOUZE MEMBRES. UNE ORGANISATION PARFAITEMENT OPÉRATIONNELLE DONT BÉNÉFICIENT DÉSORMAIS PRÈS DE 1 000 OPTICIENS.



PHILIPPE CELLIER, DIRECTEUR GÉNÉRAL DE EYES-ROAD SAS : "PLUS NOUS AURONS D'ADHÉRENTS, PLUS LE SYSTÈME DEVIENDRA UN ATOUT POUR L'OPTICIEN ET PLUS LES COTISATIONS BAISSERONT."

**A**près deux ans d'existence, la plate-forme Eyes-Road semble bien implantée dans le secteur de l'optique. Désormais composée de douze membres, dont des poids lourds comme Essilor ou la CDO, elle fédère les professionnels autour d'un système fiable, sécurisé et performant.

### Une interface entre tous les intervenants

Son principe de départ est simple : il s'agit d'un outil de transmission des données normées dans le cadre voulu par l'Association EDI. Cela permet à l'opticien d'envoyer une commande vers la plate-forme qui la traduit, si besoin, à la norme Edifact Opt 033 et la transmet au fournisseur. "Cette configuration évite ainsi d'installer des traducteurs dans chaque magasin d'optique et offre une interface possible avec l'ensemble des logiciels de gestion des points de vente et des groupements exis-

tants", affirme Philippe Cellier, directeur général de Eyes-Road SAS. Totalement opérationnelle depuis juin 2003, la plate-forme représente un gain considérable pour les opticiens et les industriels qui en bénéficient. Pour l'opticien, il suffit d'envoyer une prise de commande qui sera traduite et transmise après élimination des erreurs. Il bénéficie également de la mise à jour automatique des catalogues fournisseurs. Du côté des industriels, le système permet un échange rapide des commandes, une mise à jour automatique des catalogues et offre une possibilité d'interface avec leur système informatique. Enfin, pour les éditeurs de logiciels, il constitue une interface normalisée une fois pour toutes.

### Une dynamique fédératrice

Autant d'atouts qui illustrent la logique du GIE d'un fonctionnement rationnel et efficace des échanges. "Depuis sa mise en

place, la plate-forme est opérationnelle 24h/24 et 7j/7. Elle n'a connu aucune interruption et a enregistré, depuis janvier 2004, près de 500 000 transactions. La dynamique instaurée ne peut que s'accroître", analyse Philippe Cellier. De plus, en raison de son statut de GIE, le tarif des cotisations évolue en fonction du chiffre d'affaires des entreprises, tandis que les tarifs des prestations s'échelonnent entre 0,05 et 0,15 euro pour la commande et 0,15 et 0,45 euro pour la facture.

Une montée en puissance est à prévoir pour 2005. L'objectif des responsables est d'atteindre rapidement les 2 000 opticiens utilisateurs. Seule ombre au tableau : "Les freins majeurs actuels au système sont son fonctionnement coopératif et la faiblesse sur le marché français des échanges informatisés qui ne représentent que 18 à 20 % du total (sur ces 20 %, 90 % sont normalisés)", conclut Philippe Cellier. ■ M.-D.G.

### Eyes-Road en chiffres

- Membres fondateurs : AO, CDO, Cristallin.
- Membres du GIE : AOSola, CDO, Cristallin, Alain Afflelou, BBGR, Carl Zeiss, Essilor, Indo, Laboratoire Ophthalmic, Opal, Rodenstock, WinOptics, auxquels il faut ajouter, depuis le Silmo, Medas et Novacel.
- 500 000 transactions depuis janvier 2004.
- Près de 1 000 utilisateurs.